



ZENITH  
ENERGY

CIEHC4

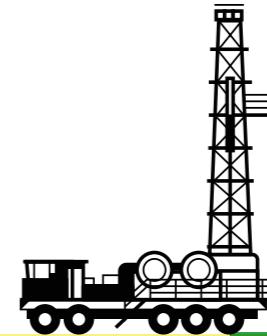
FEBRUARY 20, 2020

PROMOTING SUCCESSFUL  
PARTNERSHIPS TO ADVANCE  
EXPLORATION & PRODUCTION  
IN THE REGIONAL OIL &  
GAS SECTOR



# RÔLE DES COMPAGNIES JUNIOR DANS L'INDUSTRIE PÉTROLIÈRE EN AFRIQUE

- ▶ Les sociétés pétrolières peuvent être divisées en trois grands groupes:



**Les Majors**, sociétés telles que ExxonMobil, ENI ou Total, créées depuis longtemps, bien organisées et avec un capital d'investissement important. Elles sont également en relation étroite avec le sommet des états. On peut également intégrer à cette catégorie les sociétés Mid-Tier.

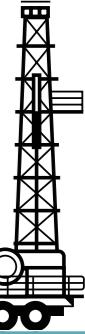


**Les Juniors** ou indépendantes, sociétés moins grandes mais très investies dans leurs projets.

**Les “Sociétés Locales ou autochtones”**, dont le développement est fortement encouragé par les états.



# VOYONS DONC MAINTENANT LA PROPORTION DE CES TROIS GROUPES AU SEIN DE L'INDUSTRIE PÉTROLIÈRE DANS LES PAYS LIMITROPHES À LA RÉPUBLIQUE DU CONGO:



	Majors (M)	Juniors (J)	Locales (L)
République du Congo	Total, ENI, Chevron, Perenco, CNOOC, Kosmos Energy, New Age	AAOG Congo, Wing Wah, Philia, Dig Oil	Kontinent, AOGC, PetroCongo
Gabon	Assala Energy , Maurel et Prom, Vaalco, Tullow Oil, Total, Eni, Perenco, CNR International	Panoro ASA, StreamOil, PlusPetrol	Odysee
Angola	Total, Chevron, BP, ExxoMobil, Repsol, ENI	Vaalco Pluspetrol	Somoil
Guinée Équatoriale	ExxonMobil, Marathon Oil, Noble Energy	Trident Energy	
Chad	Esso, CNPC, Glencore Energy Petronas		
Cameroun	Perenco, Shell (Pecten International), ExxonMobil, Yan Chang, Sinopec (Addax), New Age, Noble Energy	EurOil (Bowleven Oil and Gas), Kelt Energy, Orion Energy	Heta Oil and Gas
République Démocratique du Congo	Perenco		Cohydro
Côte d'Ivoire	Total, Shell, ENI, Kosmos Energy, Tullow Oil, CNR International	Foxtrot	Petroci

Il faut également mentionner le seul pays qui a été capable de créer un écosystème propre aux sociétés Junior et Locale : le Nigéria. Ces dernières ont maintenant autant de poids, techniques et financiers, que les Majors dans le pays.

# CARACTÉRISTIQUES PRINCIPALES DE CHAQUE TYPE D'ORGANISATION

## ► MAJORS

### POINTS POSITIFS:

- Stabilité
- Relation étroite avec les états
- Direction établie et transparente
- Fonds propres et moyens importants

### POINTS NÉGATIFS:

- Prise de décisions à distance
- Société jouant sur plusieurs tableaux au niveau mondial
- Projet dans le pays n'est pas indispensable à la bonne santé économique d'une Major
- Changement de Direction possible





# EXPLICATIONS

► La société Major a:

01

Des alternatives pétrolières ailleurs

02

Une commande de décision plus rigide pour la validation et la mise en place des projets par exemple au niveau de l'analyse géoscience

03

Une analyse de ses investissements à l'échelle globale de l'entreprise

04

Un système de gouvernance autonome : elle se suffit à elle-même

05

Une organisation de ses équipes très hiérarchique et bien établie en départements indépendants

06

Une reconnaissance à l'internationale

# EXPLICATIONS

► La société Junior, en revanche, a:

01

Moins de relations privilégiées avec les états

02

Une chaîne de commandement plus souple

03

Des alternatives d'investissement plus réduites

04

Une analyse des capitaux focalisée sur son acquisition

05

Une certaine dépendance économique vis-à-vis du prix du baril

06

La facilité et la nécessité de tisser des liens étroits avec les compagnies locales et les autres Juniors

07

Une équipe plus réduite mais pluridisciplinaire facilement adaptable à tous les projets suivant le besoin à l'instant T

08

Une créativité et un sens de l'innovation qui compense des moyens financiers plus réduits que ceux des Majors





## DIFFÉRENCES FONDAMENTALES

- Pour une société de type Major, un champ est un actif parmi tant d'autres. Pour une société de type Junior un champ est souvent "Le Champ".
- Cela s'explique par le fait qu'une Junior est prête à investir des fonds plus importants sur un seul champ, malgré les risques géologiques potentiels, qu'une Major.

## DEUXIÈME DIFFÉRENCE

- Les Majors s'appuient sur des sociétés de service de grande dimension, sociétés qui sont susceptibles d'abandonner leurs activités et de fermer leur bureau dans le pays quand la Major quitte ce même pays. Cela peut également se produire lorsque la Major réduit ses investissements.
- De son côté, les Juniors ont l'habitude de travailler avec les entreprises locales, entreprises qui resteront actives dans le pays même en temps de crise.



## CONTACT



**Zenith Energy Ltd.**

Andrea Cattaneo

Chief Executive Officer

E-mail: [info@zenithenergy.ca](mailto:info@zenithenergy.ca)

Tel: +1 (587) 315 9031

# DISCLAIMER

This document (the “Presentation”) has been prepared by and is the sole responsibility of Zenith energy Ltd. (“Zenith”). All information used in the Presentation has been compiled from publicly available sources that are believed to be reliable. However, because of possible human or mechanical error by Zenith, its affiliates or its sources, Zenith cannot guarantee the accuracy, validity, timeliness or completeness of any information provided for in this Presentation.

No guarantee, warranty or representation, express or implied, can be given by Zenith as to the accuracy, adequacy or completeness of the information contained in this Presentation and they are not responsible for any errors or omissions or results obtained from use of such information. Neither Zenith, nor any affiliates, officers, directors or employees accept any liability or responsibility in respect of the information which is subject to change without notice and may only be correct at the stated date of their issue, unless in case of gross negligence, fraud or wilful misconduct Zenith expressly disclaims any warranties of merchantability or fitness for a particular purpose. In no event will Zenith, its affiliates or any such parties be liable to you for any direct, special, indirect, consequential, incidental damages or any other damages of any kind even if Zenith have been advised of the possibility thereof.

The Presentation has been prepared purely for information purposes, and nothing in this report should be construed as an offer, or the solicitation of an offer, to buy or sell any security, product, service or investment. The Presentation reflects the objective views of Zenith and does not constitute investment advice.

The information provided in this document is not intended for distribution to, or use by, any person or entity in any jurisdiction or country where such distribution or use would be contrary to law or regulation or which would subject Zenith or its affiliates to any registration requirement within such jurisdiction or country.

The fact that Zenith has made available through this Presentation various information this constitutes neither a recommendation to enter into a particular transaction nor a representation that any financial instrument is suitable or appropriate for you. Each investor must make their own independent decisions and obtain their own independent advice regarding any information, projects, securities, or financial instruments mentioned herein.

The Presentation includes statements that are, or may be deemed to be, “forward-looking statements”. These forward looking statements can be identified by the use of forward-looking terminology, including the terms “believes”, “envisages”, “estimates”, “anticipates”, “projects”, “expects”, “intends”, “may”, “will”, “could”, “seeks” or “should” or, in each case, their negative or other variations or comparable terminology, or by discussions of strategy, plans, objectives, goals, future events or intentions. These forward-looking statements include matters that are not historical facts and speak only as of the date of the Presentation. They appear in a number of places throughout the Presentation and include statements regarding Zenith and the directors of Zenith’s current intentions, beliefs or expectations concerning, amongst other things, investment strategy, financing strategy, performance, results of operations, financial condition, liquidity, prospects, growth, strategies and the industry in which Zenith operates.

The receipt of this document by any person is not to be taken as constituting the giving of investment advice by Zenith to any to any such person.

No part of this document may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, mechanical, photocopying, recording or otherwise, without prior permission from Zenith

By accepting this document, the recipient agrees to be bound by the limitations set out in this notice.

This notice shall be governed and construed in accordance with English law.

